



www.binder-co.at

SALES MANAGER (M/W/D)

im technischen Vertrieb.



[Wir freuen uns über Ihre Bewerbung!](#)

 Gleisdorf  ab sofort  Vollzeit

Talent wins games, but teamwork and intelligence win championships. Michael Jordan

Sie sind eine kommunikationsstarke Persönlichkeit mit technischem Hintergrund und Handschlagqualität? Gleichzeitig sind Ihnen die Schonung wertvoller Ressourcen und die Kreislaufwirtschaft ein Anliegen? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Wir sind Binder+Co

Von der Kompostabsiebung in Australien über die Mineralsortierung in Indien bis hin zum Glasrecycling in England - Binder+Co ist DER verlässliche Partner, wenn es um Maschinen und Anlagen im Bereich Aufbereitung von Rohstoffen und dem Recycling geht. Die in Gleisdorf von Binder+Co entwickelten und produzierten Maschinen tragen nachhaltig zum Umwelt- und Ressourcenschutz bei und überzeugen mit innovativen Lösungen und herausragender Qualität.

Unsere Werte

Als Technologieunternehmen steht für uns der verantwortungsvolle und wertschätzende Umgang mit unserer Umwelt und besonders mit unseren Mitarbeiter*innen an erster Stelle. Ein stabiles und erfahrenes Team ist das Resultat.



Kollegialität

Auf unser authentisches, kollegiales Betriebsklima sind wir besonders stolz. Bei Binder+Co kennen wir uns persönlich.



Mentoring

Unser umfassendes Einschulungsprogramm hilft unseren neuen Mitarbeiter*innen sich optimal einzuarbeiten. Ab Tag 1 unterstützt der/die Mentor*in sowie das gesamte Team unsere neuen Kolleg*innen.



Verlässlich seit über 130 Jahren

Im letzten Jahr haben wir unseren Umsatz deutlich gesteigert. Wir bieten einen sicheren sowie verantwortungsvollen Arbeitsplatz und eine langfristige Anstellung.

Wir wachsen und suchen für unser Sales Team eine dynamische Kollegin/ einen dynamischen Kollegen!

SALES MANAGER (M/W/D)
IM TECHNISCHEN VERTRIEB.

[Jetzt bewerben](#)



Vollzeit



ab EUR 4.270,-
*mit Bereitschaft zur
Überzahlung je nach
Qualifikation



ab sofort



Gleisdorf
mit Möglichkeit zum Home-
Office

Ihre Aufgaben:

- Internationale Kundenakquise und Betreuung der Bestandskunden.
- Führen von Verkaufsgesprächen und -verhandlungen mit Kunden vor Ort.
- Selbstständiges Durchführen der erforderlichen Kalkulationen und Ausarbeiten von Angeboten.
- Betreuung unserer Vertriebspartner.
- Datenpflege und Dokumentation der Vertriebsaktivitäten.



Alfred Kalcher
Head of Sales

**SIE SCHÄTZEN EIN BODENSTÄNDIGES
BETRIEBSKLIMA MIT KOMMUNIKATION AUF
AUGENHÖHE? WIR AUCH! BEWERBEN SIE SICH NOCH
HEUTE UND WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS!**

Sie haben Fragen zum Job?

Kontaktieren Sie mich!

WENN SIE FOLGENDES MITBRINGEN, SIND SIE GOLDRICHTIG!



Technische Ausbildung

Höhere, bevorzugt technische Ausbildung
- idealerweise ein abgeschlossenes
Technik-Studium.



Erfahrung & Verhandlungsgeschick

Sie konnten bereits Erfahrung im Vertrieb
sammeln und steuern Gespräche gezielt
sowie lösungsorientiert? Optimal!



Sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse

Sie können sich im In- und Ausland
verhandlungssicher verständigen?
Perfekt!